

კომპანია “**Loyal Partners**” აცხადებს ვაკანსიას **გაყიდვების მენეჯერის** პოზიციაზე.  
“Loyal Partners” სწრაფად მზარდი აუდიტორული და საკონსულტაციო კომპანიაა, რომელიც 100-ზე მეტ პარტნიორს უწევს მაღალკვალიფიციურ ფინანსურ მომსახურებას.

### **პირობები:**

სამუშაო ადგილი: ქ. თბილისი, ა.წერეთლის 123

სამუშაო გრაფიკი: 10:00-18:00, ორშაბათი-პარასკევი

### **ფუნქცია-მოვალეობები:**

- ახალ პოტენციურ კლიენტებთან კავშირის დამყარება;
- კომპანიის სერვისების შეთავაზება, მოლაპარაკების წარმოება;
- გაყიდვების გეგმის შესრულება დადგენილ ვადებში;
- კლიენტების მონაცემთა ბაზების წარმოება და მართვა.

### **მოთხოვნები:**

- მე-3 ან მე-4 კურსის, ახალდამთავრებული ან მაგისტრატურის სტუდენტები;
- საოფისე პროგრამების ცოდნა (MS Office);
- ინგლისური ენის ცოდნა (B2);
- გაყიდვების სფეროში გამოცდილება ჩაითვლება უპირატესობად.

### **პიროვნული უნარ-ჩვევები:**

- ეფექტური კომუნიკაციის უნარი;
- დროის მართვის უნარი;
- გუნდური მუშაობის უნარი;
- განვითარებაზე ორიენტირებულობა;
- პასუხისმგებლობის მაღალი გრძნობა;

### **ჩვენ გთავაზობთ:**

- პიროვნული და პროფესიული განვითარების შესაძლებლობას;
- საინტერესო სამუშაო პროცესს და მეგობრულ გარემოს;
- კარიერული წინსვლის შესაძლებლობას;

დაინტერესებულ კანდიდატებს გთხოვთ, გამოაგზავნონ თქვენი რეზიუმე(CV)

ელ.ფოსტაზე: [hr@loyalpartners.ge](mailto:hr@loyalpartners.ge) და სათაურის (subject) ველში მიუთითოთ „გაყიდვების მენეჯერი“.

მადლობა დაინტერესებისთვის, გისურვებთ წარმატებას!